

# Movalib lève 1,2 million d'euros en Pré-Seed

Lille, 27 septembre 2024

**Movalib**, start-up lilloise spécialisée dans le développement de solutions SaaS pour le secteur automobile et dédiée à la gestion des garages indépendants, annonce sa première levée de fonds d'un montant de 1,2 million d'euros en phase de Pré-Seed.

Fondée en décembre 2023 par **Ludovic Rigot** (ex-directeur des ventes au sein d'un équipementier automobile et ancien mécanicien auto en parallèle de ses études) et **Dimitri Charrieau** (disposant d'une expérience de 15 ans dans le secteur IT), Movalib s'est donnée pour mission de simplifier le quotidien des garagistes en automatisant leurs tâches administratives. À travers son produit phare Movalib Pro, la start-up propose une gamme complète de services facilitant la gestion des rendez-vous, le suivi des devis, la commande de pièces détachées et la relation client, permettant aux garagistes de se concentrer sur leur cœur de métier : **l'entretien et la réparation de véhicules.**

« C'est en voyant un ami garagiste se débattre avec des appels incessants et des informations clients erronées que j'ai compris l'urgence de fluidifier et d'automatiser la gestion des garages. Movalib est née de cette volonté d'aider les professionnels à se recentrer sur leur expertise, » explique Ludovic Rigot, CEO et fondateur de Movalib.

Aux côtés de Ludovic Rigot, Dimitri Charrieau, co-fondateur et CTO du projet. Ce dernier permet à Movalib d'accélérer le développement de ses produits, rendant ainsi possible la commercialisation de leur plateforme en mars 2024.

« Movalib aspire à devenir un véritable assistant pour les garagistes. Notre équipe de développement IT place la simplicité d'utilisation au centre de ses priorités, en travaillant étroitement avec nos garagistes partenaires. » rapporte Dimitri Charrieau.

Aujourd'hui, l'équipe de Movalib est composée de **9 collaborateurs**, principalement axés sur le développement produit, le suivi client et la commercialisation de la solution.

## Des partenaires stratégiques pour soutenir la croissance

Cette levée de fonds a été rendue possible grâce au soutien de plusieurs acteurs stratégiques : **BPI France, French Tech Seed, Hodefi, Banque Populaire du Nord, HDFID**, ainsi que plusieurs **Business Angels** experts du domaine et chefs d'entreprises. Ces partenaires clés permettront à Movalib d'accélérer le développement de sa plateforme, d'intensifier l'acquisition de nouveaux clients et de recruter des talents pour soutenir sa croissance.



## Un écosystème solide au service de l'innovation

Movalib bénéficie également du soutien d'incubateurs régionaux, tels que **EuraTechnologies** (Lille) et **Transalley** (Valenciennes), qui ont joué un rôle important dans son développement. Grâce à cet accompagnement, Movalib a remporté plusieurs distinctions : **le Label FRI Haut Potentiel Innovant 2023**, **le Hodefi Awards 2024** et **le Label French Tech Seed 2024**, prouvant ainsi la crédibilité du projet.

## Accélérer la transformation des garages automobiles

Avec ce financement, Movalib ambitionne d'accélérer la gestion 2.0 des garages en offrant une **solution SaaS innovante, personnalisée et accessible**. L'objectif : moderniser un secteur en pleine mutation et qui en a besoin. La start-up compte ainsi devenir un acteur incontournable de la digitalisation des garages automobiles en France.

Pour plus d'informations : <https://movalib.com/>



### Contact de presse :

**Ludovic Rigot – CEO**

Ludovic.rigot@movalib.com

06 14 26 18 60

**Dimitri Charrieau – CTO**

dimitri.charrieau@movalib.com

06 98 77 16 68

**Lucas Rambaud – COS**

Lucas.rambaud@movalib.com

06 42 15 32 60

